



Jesteśmy nowoczesną firmą inżynierską z bogatymi tradycjami i wieloletnim doświadczeniem na rynku elektroenergetycznym. Jako dostawca zaawansowanych usług i urządzeń oraz ekspert w obszarze automatyki elektroenergetycznej, współpracujemy z największymi podmiotami w branży energetyki zawodowej, przemysłu i odnawialnych źródeł energii. Równolegle do działalności usługowej, produkujemy uznane na rynku rozwiązania, takie jak automaty przełączania zasilania, rejestratory zakłóceń, systemy lokalizacji doziemień, oraz wiele innych.

Obecnie poszukujemy do naszego zespołu osoby na stanowisko:

#### DYREKTOR DS. SPRZEDAŻY

*Lokalizacja: biuro w Gliwicach oraz praca wyjazdowa na terenie całej Polski*

#### Wymagania:

Od idealnego kandydata oczekujemy:

- Wykształcenia wyższego technicznego (energetyka, elektrotechnika lub pokrewne),
- Przekrojowej wiedzy z zakresu automatyki elektroenergetycznej i gotowości do jej pogłębiania,
- Minimum 5-letniego doświadczenia zawodowego w energetyce zawodowej lub OZE,
- Rozbudowanej sieci kontaktów w branży energetycznej,
- Ukierunkowania na bezpośrednią współpracę z klientem oraz umiejętności budowania długotrwałych relacji,
- Znajomości języka angielskiego w stopniu komunikatywnym,
- Prawa jazdy kat. B oraz gotowości do częstych wyjazdów służbowych,
- Wysoko rozwiniętych umiejętności komunikacyjnych i interpersonalnych.

#### Zadania:

Do obowiązków osoby na tym stanowisku należeć będzie:

- Bezpośrednia promocja produktów SPIE Energotest (automatyka przełączania zasilania, rejestratory zakłóceń, zabezpieczenia łukochronne, systemy lokalizacji doziemień w sieci DC, przekładniki ziemnozwarciowe, sterowniki polowe, prefabrykacja szaf automatyki i inne),
- Identyfikacja potrzeb klientów i przekazywanie informacji zwrotnej do działu R&D,
- Promowanie kompleksowej oferty usługowej SPIE Energotest (projektowanie, rozruch, systemy sterowania, układy wzbudzenia i rozruchu silników dużej mocy),

- Utrzymywanie i rozwijanie portfela kluczowych klientów poprzez spotkania bezpośrednie, organizację wydarzeń branżowych i online,
- Wsparcie działu sprzedaży w działaniach mających na celu finalizację zamówień.

**Oferujemy:**

- Stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę (pełny etat),
- Wynagrodzenie adekwatne do kwalifikacji,
- Samochód służbowy oraz narzędzia pracy,
- Rozwój zawodowy – szkolenia z zakresu obsługi klienta i prowadzenia negocjacji handlowych,
- Korzystne warunki prywatnej opieki zdrowotnej,
- Pracowniczy Program Emerytalny,
- Dofinansowanie do karty MultiSport,
- Przyjazną atmosferę pracy w zespole profesjonalistów.

Osoby zainteresowane pracą w SPIE Energotest zapraszamy do przesłania CV i/lub listu motywacyjnego na adres e-mail: [rekrutacja@spie-energotest.pl](mailto:rekrutacja@spie-energotest.pl)

***Kontaktujemy się tylko z wybranymi osobami. Zaproszonych kandydatów rejestrujemy w naszej bazie danych. Nadesłanych dokumentów nie zwracamy.***

Administratorem danych jest SPIE Energotest sp. z o. o. w Gliwicach, ul. Chorzowska 44 B. Dane zbierane są dla potrzeb obecnego jak i przyszłych procesów rekrutacji. Ma Pani/Pan prawo dostępu do treści swoich danych oraz ich poprawiania. Podanie danych w zakresie określonym postanowieniami ustawy z dnia 26 czerwca 1974 r. Kodeks pracy (Dz. U. z 1998 r. Nr 21, poz. 94 z późn. zm.) oraz aktów wykonawczych jest obowiązkowe. Podanie dodatkowych danych osobowych jest dobrowolne i następuje na podstawie zgody umieszczonej poniżej.

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie przez SPIE Energotest sp. z o. o. moich dodatkowych danych osobowych dla potrzeb obecnego jak i przyszłych procesów rekrutacji.”

W razie rezygnacji z dalszego udziału w procesie rekrutacji ma Pani/Pan prawo złożyć żądanie usunięcia Pani/Pana danych osobowych, które spowoduje niezwłoczne usunięcie ich przez SPIE Energotest sp. z o. o.